

プロジェクト

戦略から戦術までクライアントが実行可能なソリューションを 業界×テーマでシナリオ設計

各業界とテーマに精通するコンサルタントが、必要に応じて部署を横断したプロジェクトチームを組み、経営の戦略から戦術までクライアントに対し最適なソリューションを提供します。戦略だけでなく、戦術までの一貫したソリューション提案が当社グループの大きな特長です。会社の明暗を左右する重要な

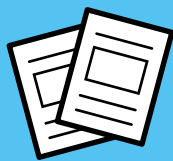
判断や、経営陣と従業員の間にあるギャップなどの問題に対して今後の方向性を提示し、会社全体の一体化を目指します。依頼していただいた問題に対して、徹底した調査を実施し、クライアントが実行可能なシナリオに導くことを信条としています。

プロジェクトのご契約形態・ サービス体制

目指す戦略の弊害となる課題についてヒアリングを実施します。
社内、外部環境分析を通じて、現場の実行性に伴ったソリューションを提供し、
クライアントの経営戦略策定に携わります。

1

調査・分析・企業評価



市場・自社・競合の視点から、クライアントの事業環境を調査し、各種調査で、戦略を実現させるための経営課題・改善仮説を抽出します。

2

経営戦略構築



各種調査で得られた分析結果や経営者が掲げるビジョン、過去のコンサルティング事例などを集約し、最適な経営戦略を構築します。戦略から戦術、戦術までの方針を提案し、現場が実行できる具体的なプランを提示します。

3

常駐型コンサルティング



ミッション（経営計画立案、新規事業立ち上げ、SCMの見直し等）に対して、クライアントと一緒にプロジェクトチームを立ち上げます。高頻度なミーティングを通じて、早期に目的を達成する高密度なコンサルティングを実施いたします。