

# プロジェクト

## 戦略から戦術までクライアントが実行可能なソリューションを 業界×テーマでシナリオ設計

各業界とテーマに精通したコンサルタントが、部署を横断したプロジェクトチームを組み、クライアントに対し最適なソリューションを提供します。戦略策定だけでなく、運用実行支援まで一貫した提案を行えることが当社グループの大きな特長です。会社の明暗を左右する重要な判断や、経営陣と

従業員の間にあるギャップなどの問題に対して今後の方向性を提示し、会社全体の一体化を目指します。依頼していただいた問題に対して、徹底した調査を実施し、クライアントが実行可能なシナリオに導くことを信条としています。

### I プロジェクトの一例

#### 戦略策定

緻密な調査に基づき、お客様の課題に即した戦略をオーダーメイドで策定します。

#### リブランディング

持続的成長のため、既存のブランドを時代や顧客に合わせてリニューアルするサポートをします。

#### M&A・事業承継

強固なネットワークと各業種の実情を踏まえた最良のスキーム策定を行います。

#### ホールディングス化

企業のホールディングス化に向け、会社の歴史や経営者の想いを体系化する実行支援を行います。

#### IPO支援

業界毎の豊富な成功事例をもとに、お客様の市場実現に向けた包括的なサポートを行います。

#### 第二本業（新規事業）

最良のメンバーによるプロジェクトチームが、成功確率の高い旬の新規事業を提案します。

### I 今後の注力事項：チームコンサルティングの更なる推進

船井総研の月次支援は、クライアント企業の成長に合わせ、最適な人員をその都度選定、仕組みの構築から運用支援までを一貫で対応できる点が特長です。クライアントの成長に伴い変化する課題に柔軟に対応するため、複数のコンサルタントが密に連携を取って最短で企業成長に寄与する体制を整えてまいります。

更に、2020年度よりアカウントパートナー室を新設。経営研究会の会員企業やクライアント企業に向けた個別対応と、チームコンサルティングの更なる推進を目指してまいります。

#### ● 船井総研の推進するチームコンサルティング

