

株式会社船井総研ITソリューションズ

IT活用で業績向上を 考え続けるパートナー

デジタル(IT)の力で、営業力を強化し、
お客様の業績向上に向けた最適なソリューションを提供します

事業分野

- IT化戦略の立案・IT化計画の策定
- 業務改善コンサルティング
- ソリューション教育・育成



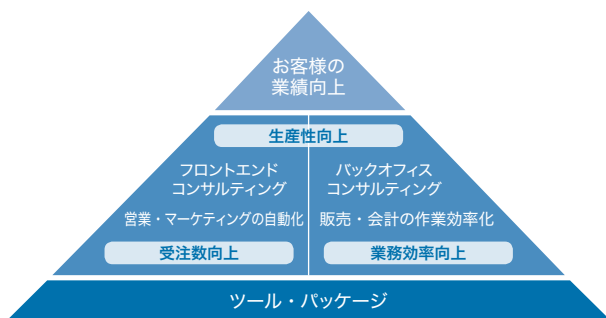
事業の特徴と強み

IT化戦略・IT化計画

当社のコンセプトは、デジタル(IT)の力で、お客様の業績向上に寄与することです。

業績向上を目指す企業に向けて、必要な仕組みを調査・分析し、必要に応じてデジタル(IT)の力を使い、集客～顧客育成～商談～受注に至るまでの、具体的成果の出るシナリオの策定と、その仕組みづくりをサポートしています。

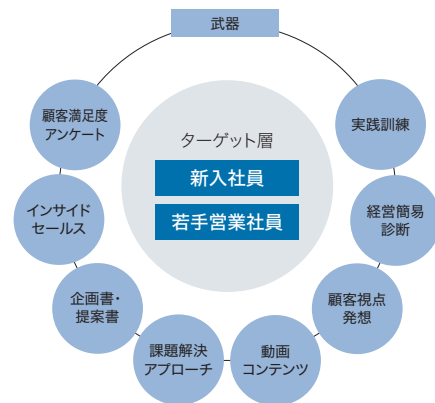
● 当社のコンサルティングフレームワーク



ソリューション教育・育成

当社は、国内中堅・中小IT企業向けにソリューション営業の教育・育成の強化を図ってまいります。当社のソリューション強化育成サービスを受けることで、短期間で受注貢献度の高い『できる営業』になる可能性が上がります。

● FISの育成サービスの狙い



今後の取り組み

経産省「2025年の崖」を成長機会に

経済産業省のレポートで指摘されたとおり、既存システムの老朽化等による『2025年の崖』が国内で喫緊の課題となっております。当社は、企業の業績向上(売上・利益)に貢献できるSler(システム・インテグレーター)の育成を

通じて、国内中堅IT企業を支援し、より多くの企業が『2025年の崖』を乗り越えられるよう、取り組んでまいります。『2025年の崖』を乗り越えるには、システム刷新の担い手であるSlerの育成と早期戦略化が鍵となります。それに向けて、全社一体となり取り組んでまいります。

成長機会

既存システムの老朽化等による「2025年の崖」

戦略(打ち手)

Slerの育成・早期戦略化支援

中堅・中小企業向けデジタル化支援/国内企業の基幹システム刷新支援