

ITコンサルティング事業

株式会社船井総研ITソリューションズ

IT活用で業績向上を
考え続けるパートナー

デジタル（IT）の力で、営業力を強化し、
お客様の業績向上に向けた最適なソリューションを提供します

戦略

- ・IT業界・製造業界の中堅・中小企業をターゲットに、IT化戦略・IT化計画策定コンサルティング
- ・営業受注向上に繋がるデジタル化コンサルティング
- ・企業の業務を可視化し、生産性向上を実現するコンサルティング



事業の特徴と強み

当社は船井総研グループにおけるITに特化したコンサルティング会社であり、IT業や製造業を中心に、企業のIT化戦略及びIT化計画の策定、構築から運用に至るまで多くのコンサルティング実績を有しています。「お客様の業績向上」というコンセプトのもと、グループ会社と連携し、お客様に最適なソリューションを提供しています。

当社と他のITコンサルティング会社との大きな違いは、他社は「仕組みづくり」を主なサービスとしている一方で、当社は「仕組みづくり」と「マーケティング・コンサルティング」の双方のサービスをバランス良く提供するスタンスをとっております。

業績向上を目指す企業に必要な仕組みを調査・分析し、

必要に応じてデジタル（IT）の力を使い、集客～顧客育成～商談～受注に至るまでの、具体的な成果の出るマーケティングシナリオの策定と、その仕組みづくりをサポートしています。

当社は単にデジタルマーケティングツールを導入するだけの提案はいたしません。ツールありきではなく、まずは、お客様の現状を把握し、目的達成・成果向上のために必要な戦略・戦術を策定し、その上で、必要に応じたツールの導入・運用支援をいたします。当社のITコンサルティングは、お客様のビジネスモデルの根幹部まで踏み込んだ最適なIT化支援を行うことに特徴があります。

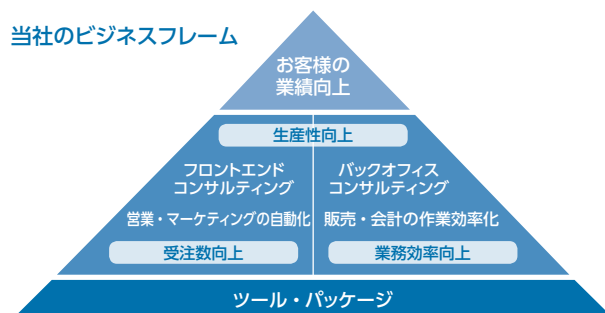
今後の取り組み

当社のコンセプトは、デジタル（IT）の力で、お客様の業績向上に寄与することです。例えば、BtoB企業において受注数を上げるためには、インターネットやSNS、webなどを駆使して反響率を高めるようなマーケティング・ミックスを行っていくことが必要不可欠です。ただし、デジタルマーケティングといえども、ときにはアナログ（リアル）のマーケティング施策も必要であり、それらの実行、実現に向けてデジタルとアナログの融合も考慮しながらのコンサルティングを提供してまいります。

また、昨今の働き方改革による法改正を踏まえ、当社が保有する数多くのコンサルティング実績をもとに、お客

様の業務の可視化を行い、デジタル（IT）の力で生産性が向上する打ち手を明確化し、業績向上にこだわったコンサルティングをより一層強化してまいります。

当社のビジネスフレーム



会社概要

代表取締役社長：西山 直生
設立：2000年2月1日
資本金：60百万円

本社

東京都品川区西五反田6-12-1
TEL：03-5745-4433（代表）
FAX：03-5745-4434（代表）