

株式会社船井総研ITソリューションズ

IT関連事業

IT活用で業績向上を 考え続けるパートナー

デジタル（IT）の力で、営業力を強化し、
お客様の業績向上に向けた最適なソリューションを提供します

戦略

- ・IT業界・製造業界の中堅・中小企業をターゲットに、
IT化戦略・IT化計画策定コンサルティング
- ・営業受注向上に繋がるデジタル化コンサルティング
- ・クラウド導入サポートと遠隔コンサルティング



事業の特徴と強み

当社は船井総研グループにおけるITに特化したコンサルティング会社であり、IT業や製造業を中心に、企業のIT化戦略及びIT化計画の策定、構築から運用に至るまで多くのコンサルティング実績を有しています。「お客様の業績向上」というコンセプトのもと、グループ会社と連携し、お客様に最適なソリューションを提供しています。

当社と他のITコンサルティング会社との大きな違いは、他社は「仕組みづくり」を主なサービスとしている一方で、当社は「仕組みづくり」と「マーケティング・コンサルティング」の双方のサービスをバランス良く提供するスタンスをとっており、特に「マーケティング・コンサルティング」ができることを強みとしております。

今後の取り組み

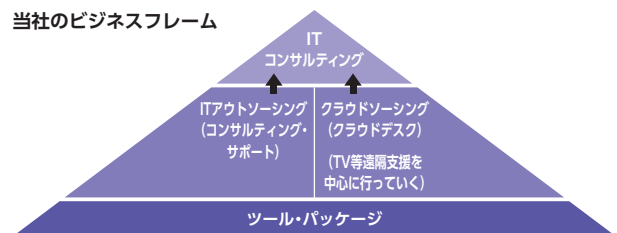
当社のコンセプトは、デジタル（IT）の力で、お客様の業績向上に寄与することです。例えば、BtoB企業において受注数を上げるためには、インターネットやSNS、webなどを駆使して反響率を高めるようなマーケティング・ミックスを行っていくことが必要不可欠です。ただし、デジタルマーケティングといえども、ときにはアナログ（リアル）のマーケティング施策も必要であり、デジタルとアナログの融合も考慮しながら、お客様の業績向上にこだわったコンサルティングを行ってまいります。従来型のITコンサルティングを継続・強化しつつ、中小・中堅企業が費用面・品質面ともに最適なIT経営を実践で

業績向上を目指す企業に必要な仕組みを調査・分析し、必要に応じてデジタル（IT）の力を使い、集客～顧客育成～商談～受注に至るまでの、具体的成果の出るマーケティングシナリオの策定と、その仕組みづくりをサポートしています。

当社は単にデジタルマーケティングツールを導入するだけの提案はいたしません。ツールありきではなく、まずは、お客様の現状を把握し、目的達成・成果向上のために必要な戦略・戦術を策定し、その上で、必要に応じたツールの導入・運用支援をいたします。当社のITコンサルティングは、お客様のビジネスモデルの根幹部まで踏み込んだ最適なIT化支援を行うことに特徴があります。

きるよう、クラウド化を推進し、お客様の営業利益向上に貢献できる為のツールの導入と運用支援及びクラウドソーシング・サービス（遠隔コンサルティングを通じた導入後の運用サポート）の定着に向け、取り組んでまいります。

当社のビジネスフレーム



会社概要

代表取締役社長：西山 直生
設立：2000年2月1日
資本金：60百万円

本社

東京都品川区西五反田6-12-1
TEL：03-5745-4433（代表）
FAX：03-5745-4434（代表）