

株式会社船井総研コーポレートリレーションズ

グループ会社営業サポート

コーポレート・リレーションズ =企業と企業のつながりを創る活動

コンサルティングビジネスのワンストップサポートを通じて
コーポレート・リレーションシップを創造します



事業の特徴と強み

当社の事業の強みは、船井総研グループのフィールドで培ってきた営業サポート力にあります。

(主たるサービス)

1. 新規案件の創出

受注型セミナーやインサイドセールスなどを通じて、確率の高い営業見込案件を継続提供します。

2. 既存顧客との関係性強化

既存顧客向けのセミナーや勉強会の運営を通じて、顧客との関係性強化をサポートします。

3. 顧客データベースの構築とメンテナンス

見込客リストの提供を通じた新規顧客の開拓支援、既存顧客との取引履歴管理を通じたCRM及びクロスセルの推進。

今後の取り組み

2018年度は、従来のグループ各社に向けた営業サポートに加えて、「船井総研グループのお客様に向けたサービス提供」を本格スタートさせます。業種・業界別に特化した専門コンサルタントとの連携を密にする当社の専門スタッフだからこそ提供できるきめの細かい営業サポートやバックオフィス体制を、船井総研グループ内外に提供してま

いります。お客様が本来のコア事業に集中できる環境を整え、「なるほど、そこまでやってもらえるのか」と深く実感していただける価値をご提供します。

当社は女性比率が高く、活躍する会社です。リモートワークやフレックスタイム制などを本年度より導入し、働き方改革を今後もさらに推進しています。

会社概要

代表取締役社長：柳楽 仁史
設立：2013年11月28日
資本金：50百万円

本社

大阪市中央区伏見町4-4-10
新伏見町ビル6階
TEL：06-6125-7116(代表)
FAX：06-6232-0207(代表)

芝 オフィス

東京都港区芝3-4-11
芝シティビル6階
TEL：03-6436-3883(代表)
FAX：03-3452-3601(代表)

【淀屋橋オフィス】

大阪府大阪市中央区北浜4-4-10

【丸の内オフィス】

東京都千代田区丸の内1-6-6
日本生命丸の内ビル21階